インデアンカレー事業説明資料

INDIAN★CURRY

インデアンカレー

会社概要

【概　要】

□社名	：	ダイヤコーサン株式会社
□事業内容	：	飲食店「インデアンカレー」経営、ライセンス展開、ルー卸提供
□本社所在地	：	〒920-0842　石川県金沢市元町1丁目16番19号
□工場所在地	：	〒920-0018　石川県金沢市小坂町西101番地1号
□本社ＴＥＬ	：	０７６－２５４－１０８０
□本社ＦＡＸ	：	０７６－２５４－１０８１
□ＵＲＬ	：	http://www.indian-curry.jp
□代表	：	田井　仁

インデアンカレーとは？

１-１.インデアンカレーとは？

INDIAN★CURRY
インデアンカレー

金沢カレーの源流　インデアンカレー

３０年以上の歴史を持つ金沢市民のソウルフード「金沢カレー」。日本全国に広がりをみせるその原点が「インデアンカレー」にあります。特徴とされる「ステンレス皿」「先割れスプーン」「キャベツ盛付け」などは、「インデアンカレー」が元祖です。

1-2.インデアンカレーとは？

INDIAN★CURRY
インデアンカレー

インデアンカレーの歴史

・1964年（昭和39年）	金沢劇場（現「金劇パシオン」）地下街でカレースパゲティー専門店として直営1号店オープン
・1967年（昭和42年）	直営2号店として竪町店オープン
・1969年（昭和44年）	直営3号店として武蔵が辻店オープン
・1971年（昭和46年）	直営4号店として近江町店オープン
・1972年（昭和47年）	フランチャイズ本部設置
・1973年（昭和48年）	FC1号店として大徳店（現「テキサス」）オープン
・1975年（昭和50年）	法人化
以降	直営・FC店舗で48店舗を展開
・1985年（昭和60年）	直営で「フランクス85」オープン
・2003年（平成15年）	フランクス85を閉店し、法人解散
以降	FC5店（富山県3店舗、石川県1店舗、福井県1店舗に対し、カレールウの卸提供のみ行う
・2011年（平成23年）12月	金沢カレーブームとファンの要望を受けて金沢市三口に直営「本店」オープン

主なメニュー構成

□カレー各種

□スパゲティー各種

□ドリンクその他

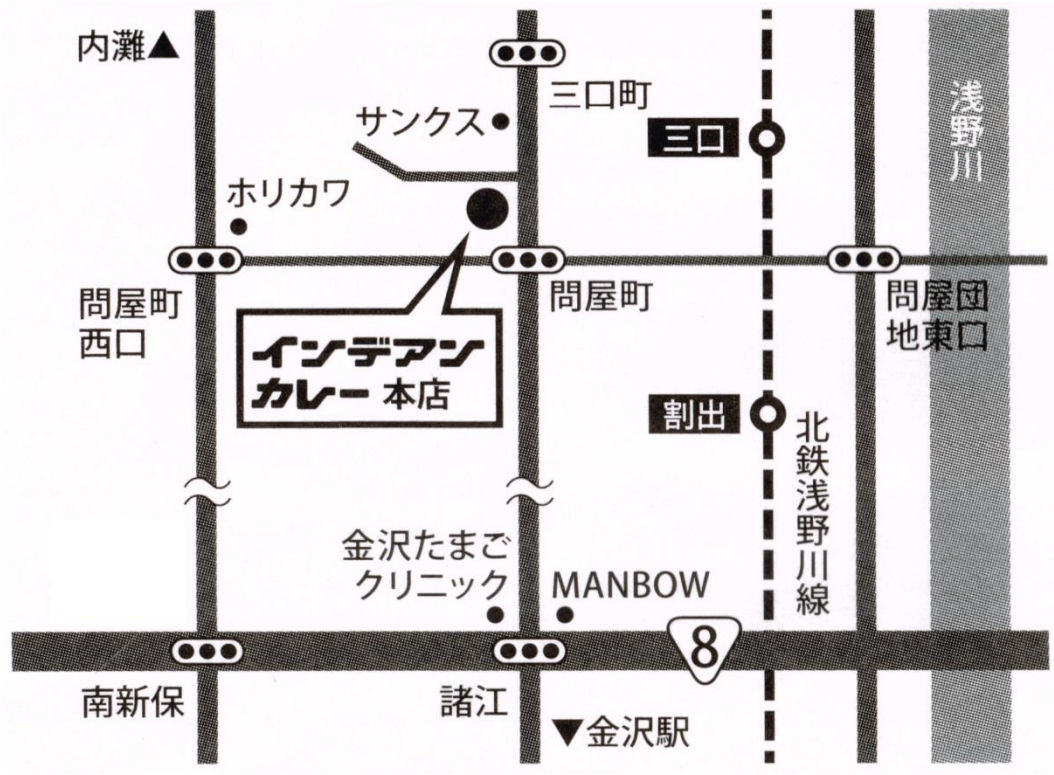
１-３.インデアンカレーとは？

INDIAN★CURRY
インデアンカレー

【本店概要】

- 営業時間　１１：００～２０：４５(L.O 20：00)
- 定休日　木曜日（祝日は除く）

店舗は１等立地とはいえないロードサイドで出店しておりますが、ランチタイムを中心に家賃の１５倍程度の売上を確保できております。



インデアンカレー
運営メリット

2.運営メリット

INDIAN★CURRY
インデアンカレー

低投資出店

居抜き出店（本店もレストランの改装出店）で、
厨房設備も軽いために、低投資での出店が可能となります。

集客ノウハウ

創業から40年以上をかけてトライ＆エラーを
繰り返しながら培ったノウハウがあります。

リピーター獲得

カレーという商品特性上、また金沢カレーのなかでも非常に
高評価を頂いているため、多くのリピーターでお店が成り立っております。
まずは、一度”味”をお試しください。

高い営業利益

原価率は30％、オペレーションはバイトを含めて2名で
十分に回るために、分岐点が低いことはもちろん、
利益が出やすいという特徴があります。

ロイヤリティ不要のライセンス

メニュー構成や価格、内装、雰囲気などは
加盟店様にお任せなため高い自由度があります。
また、極力、加盟店様の支払を少なくするため、
スーパーバイザーは必須としておりません。
その変わりにロイヤリティなどの費用は全てカットし、
低投資で参入しやすいモデルとなっております。

INDIAN★CURRY
インデアンカレー

INDIAN・CURRY
インデアンカレー

ライセンス
加盟情報

3-1.ライセンス加盟情報

INDIAN★CURRY
インデアンカレー

●PLモデル

※直営店舗実績に基づいたモデルであり、売上げを保証するものではありません。

	金額	比率
売上	200万円	100%
原材料費	60万円	30%
人件費	40万円	20%
家賃	20万円	10%
水道光熱費	10万円	5%
販促費	6万円	3%
雑費・その他	4万円	2%
ロイヤリティ	0万円	0%
営業利益	60万円	30%

Point

① 原価率が30%

特別な仕入れルートを使用し、ロスが出ないとなっております。

② 人件費率20%(アルバイトでも可能な簡易オペレーション)

特別な調理技術が必要なし。数日程度の研修で誰でも調理可能に。
重い厨房機器は一切必要なし。1坪という狭い厨房でもまわるオペレーション

3-2.ライセンス加盟情報

INDIAN・CURRY
インデアンカレー

●初期投資モデル　※直営店舗実績に基づいたモデルであり、売上げを保証するものではありません。

加盟金　100万円（税別）
保証金　50万円

【合計】
150万円＋物件取得費＋内装工事費

居抜き状態にもよりますが、
200万円から
開業可能！！

Point

① 居抜き活用推奨。デザインの指定などは一切なし！

② 物件取得費を抑えた2等立地でも勝負可能！

③ 重い厨房がいらないため、施工費も抑えることが可能！

ライセンス
契約形態

4-1.ライセンス契約形態

INDIAN★CURRY
インデアンカレー

ライセンス事業の特徴

ライセンスの定義:

「特許、ノウハウ、商標、サービス・マーク等の所有者がその特許の技術、ノウハウ、商標、サービス・マーク等の使用を一定期間他人に許諾すること。また、ライセンサーはライセンシーの事業全体を指導、統制または管理することはしない」

つまり、一般的にライセンス事業の特徴は、以下の3点にまとめることができます

1. 業者の選定、食材の仕入れ、オペレーション上のルール等、運営面の自由度が高い
2. 月々のロイヤリティが発生しない
3. 店舗指導、新メニューの提案などは、全てオプションにて追加選択が可能

＊既存事業で、店舗運営能力を保有している企業に向いている

＊将来的に自社業態を開発するためのステップとして有効

4-2.契約内容

INDIAN・CURRY
インデアンカレー

■しばり
・メニュー（レシピ）提供、開業サポート
・仕入先は直接紹介させて頂きます
・メニュー、客単価、屋号、デザインなどは自由
・販促類や開業後指導などのオプションはあり

■初期費用
①加盟金　　100万円（税別）
②保証金　　50万円

■月額費用
・月額固定0円（税込）

初期投資や月額費用が安いのには理由があります。
それは、フランチャイズとは違い「自由度の高い」契約だからです。
商品・ブランド力のある「金沢カレー」を使った自由な経営が可能です。

4-3.本部と加盟店の役割

INDIAN・CURRY
インデアンカレー

※OPEN前

		本　部	加盟店
①	商圏調査	△本部側で調査。 商圏調査/ 有料	○自由
②	店舗工事	△ブランドロゴ等指定	○デザイン・内装施工・工事業者の選定は自由
③	初回人材研修	○金沢市本店にて実施。 研修（14日間）　約20万円	×本部に委託
④	オープン サポート	△オープン後3日間のサポート支援（実費負担）	○基本的に自社で立ち上げ 【オプション】サポートあり

※OPEN後

①	食材仕入	○カレールーの仕入先は本部側で指定	×カレールー以外のメニューは自由
②	集客	○メディア露出、ネットマーケティングなどのサポートあり	○集客方法は自由
③	価格	○本部側で指定なし	○自由
④	人材サポート	×【オプション】本部人材の派遣 ※電話での相談は無料	○基本的に自社で店舗運営を行う

4-4.今後の検討Step

INDIAN・CURRY
インデアンカレー

店舗試食

●インデアンカレーのご試食

同日開催

オーナー面談

●経営責任者、意思決定権者がご参加下さい。

導入地域のご検討　／ 契約書内容確認

ご契約

●契約書の郵送受付
●ご入金
●オーナー研修参加申し込み

実地研修

開業前サポート

開業